

Nederlandse MKB'er krijgt moeilijker banklening dan Europese

Volgens een recent onderzoek, uitgevoerd door CBS, krijgen Nederlandse midden- en kleinbedrijven moeizamer een banklening dan gemiddeld in Europa.

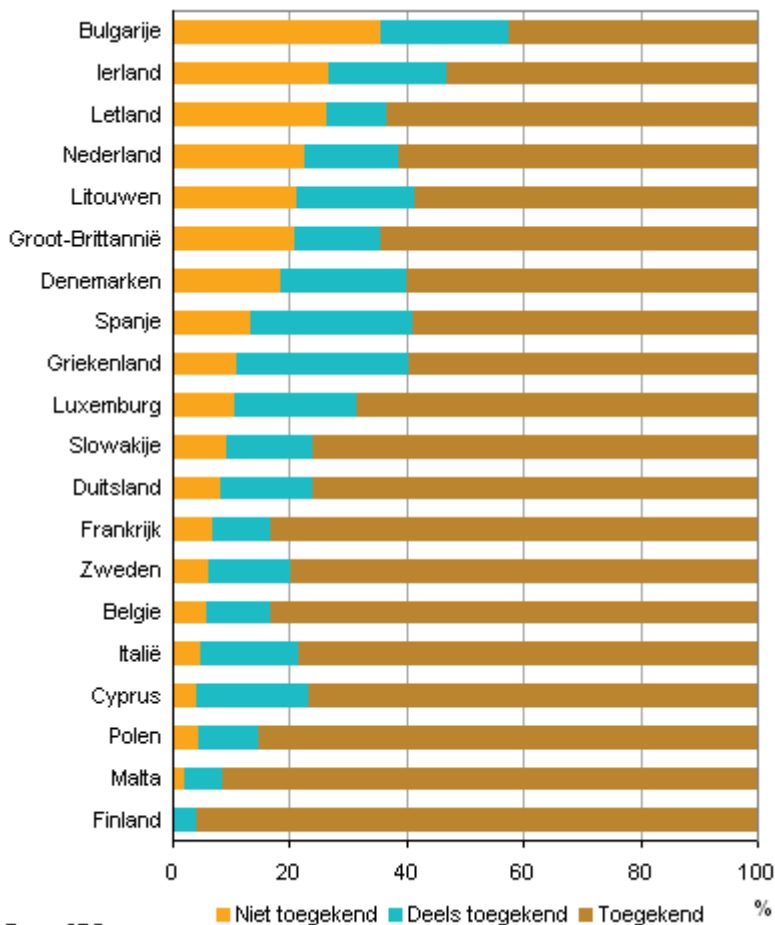
Bijna kwart MKB-aanvragen niet gehonoreerd

Bijna een kwart van de Nederlandse kredietaanvragen voor een banklening door MKB'ers werd afgewezen. Dit aandeel ligt hoger dan gemiddeld in Europa, wat op zich opmerkelijk te noemen is. Alleen landen als Letland, Ierland en Bulgarije honoreren minder zakelijke kredietaanvragen. In Finland, Malta, Cyprus en Polen werden daarentegen slechts weinig aanvragen van bankleningen niet toegewezen.

Veel aanvragen bij banken

Nederlandse MKB-bedrijven zoeken in tegenstelling tot de meeste andere landen in Europa relatief vaak een financiering bij een bank. In andere Europese landen worden naast de bank, ook andere personen of instellingen gevraagd om financiering te verschaffen.

Toegekende aanvragen banklening MKB-ondernemers, 2010

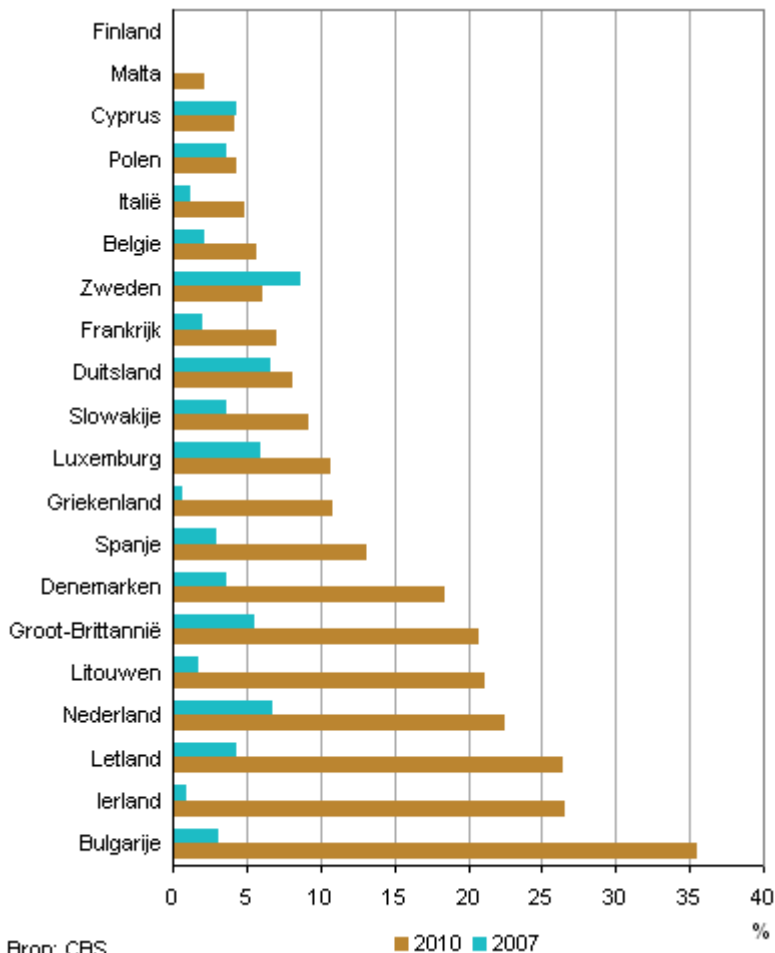


Sterke toename niet-toegekende aanvragen

Het aandeel niet-toegekende aanvragen voor een banklening is in Nederland toegenomen van 7 procent in 2007 tot 23 procent in 2010. In 18 van de 20 Europese landen is het percentage niet-toegekende aanvragen voor een banklening gestegen tussen 2007 en 2010.

Bulgarije, Ierland, Letland en Litouwen noteerden de grootste stijging. Nederland volgt op plaats vijf. Finland tekende voor de kleinste mutatie gevolgd door Duitsland en België.

Aandeel niet-toegekende aanvragen bankleningen MKB-ondernemers, 2007-2010



Redenen van niet toekennen lening

De belangrijkste reden voor banken in Europa om een lening te weigeren waren 'slechte kredietwaardigheid', 'gebrek aan eigen kapitaal' en 'onvoldoende onderpand'. Ook in Nederland waren dit de belangrijkste factoren. De Europese ondernemers zelf gaven aan dat de belangrijkste reden voor het niet afsluiten van een lening de hoge rentepercentages waren.

Hulp bij aanvraag

MODINT werkt samen met Credion, een specialist in het bemiddelen bij financieringen voor ondernemers. Credion kan u helpen uw plannen te realiseren. In combinatie met de diepgaande kennis, uitgebreide marktinformatie en unieke branche expertise van MODINT zoekt Credion naar de bij uw onderneming perfect passende financiering.

Informatie

Wilt u meer weten of wilt u gebruik maken van MODINT Credion, neemt u dan contact op met de afdeling Sales & Customer Services van MODINT, telefoon 030 – 232 09 30 of via sales@modint.nl.

Bron: CBS