



MODINT Debiteurenbeheer

Risico's nemen hoort bij ondernemen. Maar dan wel controleerbare risico's. Dit risico wordt mede bepaald door het betaalgedrag van uw debiteuren. Een degelijk debiteurenbeleid draagt bij aan de continuïteit van uw onderneming. Een goede oplossing is om deze zorg uit te besteden aan dé specialisten op dit gebied in de branche: MODINT Debiteurenbeheer.

Adequaat debiteurenbeleid

Met goed debiteurenbeheer worden uw afnemers vroegtijdig herinnerd aan hun betalingsverplichtingen, waardoor betalingen sneller plaatsvinden en eventuele geschillen in een zeer vroeg stadium worden onderkend.

Maatwerk

MODINT benadert uw debiteuren op een professionele, effectieve en commercieel verantwoorde wijze. Het beheertraject wordt in samenspraak met u bepaald. Hierbij gaan wij uit van een belscenario met als hulpmiddelen herinneringen en aanmaningen. Juist in de mode- en textielbranche levert een belscenario een goed resultaat op. Bij het uitvoeren van het beheer verliezen wij uw belangen nooit uit het oog. Wij denken niet in problemen maar in oplossingen.

Voordat wij starten met onze dienstverlening, nemen wij met u de volledige debiteurenportefeuille door, zodat alle afwijkende afspraken met uw afnemers bekend zijn.

MODINT Debiteurenbeheer

Met MODINT Debiteurenbeheer verbetert u uw liquiditeitspositie, u heeft minder kredietruimte nodig en uiteindelijk minder afschrijvingen op de post dubieuze debiteuren. Door het uitbesteden van uw debiteurenbeheer kunt u zich maximaal richten op uw verkoopactiviteiten.

MODINT Debiteurenbeheer zorgt voor betaalde omzet.

Management rapportages

MODINT verstrekt haar klanten periodiek management rapportages waarin u onder andere wordt geïnformeerd over de ontwikkeling van de gemiddelde looptijd, geschillen, ouderdomsanalyses enzovoort. In overleg met uw accountmanager kunnen de rapportages worden aangepast naar uw specifieke wensen.

Voordelen met MODINT Debiteurenbeheer:

Door MODINT Debiteurenbeheer wordt de gemiddelde betalingstermijn drastisch naar beneden bijgesteld. Binnen onze branche is een betalingstermijn rond de 45 dagen niet ongebruikelijk.

Uitgaande van een gemiddeld uitstaand saldo van € 100.000,- tegen een rentestand van 7%, en een betalingstermijn van 60 dagen is uw besparing op rentelasten, bij een verbetering van uw gemiddelde betalingstermijn met 15 dagen (25%), zo'n € 1.750,- per jaar.



MODINT Debiteurenbeheer levert u, naast porti-, bureau- en telefoonkosten, een enorme tijdsbesparing op waardoor u deze efficiënter kunt benutten.

Bij goed debiteurenbeheer wordt de noodzaak tot juridische incasso tot een minimum beperkt. Daarnaast adviseert MODINT welke processen binnen uw creditmanagement verbeterd kunnen worden. Uiteindelijke doelstelling is uw DSO op een zo laag mogelijk niveau te krijgen en de relatie met uw afnemers op een commerciële wijze te continueren.

Onze klanten ervaren maximale flexibiliteit en continuïteit bij de inzet van onze medewerkers tegen zeer schappelijke tarieven.

Aanvragen?

Wilt u meer weten of een vrijblijvende offerte, dan kunt u contact opnemen met de afdeling Sales & Customer Services van MODINT, telefoon 030 – 232 09 30 of via sales@modint.nl.

MODINT BV • Postbus 428 • 3700 AK Zeist
T 030 - 232 09 00 • F 030 - 232 09 99
info@modint.nl • www.modint.nl

De diensten worden verleend op basis van specifieke contracten per module. In deze contracten staan de diensten omschreven, wordt vastgelegd welke diensten worden afgenomen tegen de overeengekomen tarieven en de looptijd/duur van de overeenkomst. Alle dienstverlening door MODINT en MODINT BV geschiedt onder toepassing van de Algemene voorwaarden MODINT en aanvullende bijzondere voorwaarden van MODINT BV, zoals gedeponeerd bij de KvK te Utrecht.